### МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное бюджетное образовательное

#### учреждение высшего образования КГЭУ «КАЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ» (ФГБОУ ВО «КГЭУ»)



Подписан: ФГБОУ ВО «КГЭУ»,
КАЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭНЕРГЕТИЧЕСИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Владелец: Торкунова Юлия Владимировна,
Директор цифровых технологий и экономики,
Сертификат: 04637A9600B7AE33974C7182805C6B90EF
Действителен с 17.06.2022 по 17.06.2023

**УТВЕРЖДАЮ** 

Директор Цифровых технологий и

экономики

*Тоби* \_\_\_ Ю.В. Торкунова

«26» октября 2020 г.

## РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления

Направление

39.03.01 Социология

подготовки

Направленность профиль 39.03.01 Экономическая социология и маркетинг

Квалификация

бакалавр

Рабочая программа дисциплины разработана в соответствии с ФГОС ВО 3++ по направлению подготовки 39.03.01 «Социология» (уровень бакалавриата) (приказ Минобрнауки России от 05.02.2018 г. № 75).

Программу разработала:

доцент, к.соц.н.

26.10.2020

Хизбуллина Р.Р.

(должность, ученая степень)

(дата, подпись)

(Фамилия И.О.)

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры-разработчика «Социология, политология и право», протокол № 14 от 26 октября 2020 Заведующий кафедрой СПП Н.М. Мухарямов

Программа рассмотрена и одобрена на заседании выпускающей кафедры «Социология, политология и право», протокол № 14 от 26 октября 2020 Заведующий кафедрой СПП Н.М. Мухарямов

Программа одобрена на заседании учебно-методического совета института Цифровых технологий и экономики, протокол N 
otin 2 от 26 октября 2020 г.

Зам. директора института Цифровых технологий и экономики /Косулин В.В./

полпись

Программа принята решением Ученого совета института Цифровых технологий и экономики, протокол № 2 от 26 октября 2020 г.

# 1. Цель, задачи и планируемые результаты обучения по дисциплине

Целью освоения дисциплины «Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления»» является формирование у студентов концептуального представления о сущности предпринимательства, финансово-экономического и потребительского поведения на основе изучения особенностей социологического подхода к потреблению, понимания сущности потребительской культуры и методов исследования современного общества потребления.

Задачами дисциплины являются:

- получение знаний о механизмах формирования предпринимательского поведения и его особенностей;
- овладение навыками определения видов финансово-экономического и потребительского поведения;
- умение вырабатывать практические рекомендации в решении конкретных проблем в сфере предпринимательского, финансово-экономического и потребительского поведения индивидов и социальных групп.

Компетенции, формируемые у обучающихся, запланированные результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с индикаторами достижения компетенций:

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Запланированные результаты обучения по дисциплине (знать, уметь, владеть)						
	Профессиональны	е компетенции (ПК)						
ПК-5: Способен предлагать экономически обоснованные решения профессиональных организационно-управленческих задач	ПК-5.1: Применяет положения социологических и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга	Знать: - особенности положения социологических и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга, социологии предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления (31); Уметь: - объяснять алгоритм применения положений социологических и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга, социологии предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления (У1); Владеть: - навыками, способами и методами применения положений социологических и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга, социологии предпринимательства, финансово-						

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Запланированные результаты обучения по дисциплине (знать, уметь, владеть)							
		ые компетенции (ПК)							
	11p = Q • • • 110114111111111111111111111111111	экономического поведения и потребления (В1)							
	ПК-5.2: Предлагает социально-значимые и экономически обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности	Знать: - сущность и содержание социально-значимых и экономически обоснованных организационно-управленческих решений в профессиональной деятельности в области социологии предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления (31); Уметь: - объяснить алгоритм выработки социально-значимых и экономически обоснованных организационно-управленческих решений в профессиональной деятельности в области социологии предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления (У1); Владеть: - навыками предложения социально-значимых							
	ПК-5.3: Анализирует рынки, бизнес-процессы и риски организации	и экономически обоснованных организационно-управленческие решений в профессиональной деятельности в области социологии предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления (В1). Знать: - подходы к анализу рынков, бизнес-процессов и рисков организации с учетом особенностей предпринимательской деятельности, финансово-экономического поведения и потребления (З1); Уметь:							
		- объяснить целесообразность применения подходов к анализу рынков, бизнес-процессов и рисков организации с учетом особенностей предпринимательской деятельности, финансово-экономического поведения и потребления (У1); Владеть:  - навыками применения подходы к анализу рынков, бизнес-процессов и рисков организации при решении профессиональных организационно-управленческих задач с учетом особенностей предпринимательской деятельности, финансово-экономического поведения и потребления (В1).							

## 2. Место дисциплины в структуре ООП

Дисциплина «Социология предпринимательства, финансовоэкономического поведения и потребления» относится к части учебного плана, формируемой участниками образовательных отношений по направлению подготовки 39.03.01 «Социология».

Код компетенции	Предшествующие дисциплины (модули), практики, НИР, др.	Последующие дисциплины (модули), практики, НИР, др.
УК-1	История (История России, Всеобщая история) Информатика Философия Высшая математика	Производственная практика (проектно - технологическая) Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
УК-2	Основы экономики Высшая математика Антикоррупционная политика Политология Менеджмент	Производственная практика (проектно - технологическая) Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы Производственная практика (преддипломная)
УК-3	Антикоррупционная политика Учебная практика (ознакомительная) Социальная психология Менеджмент	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
УК-4	Русский язык и культура речи Иностранный язык	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы практика (преддипломная)
УК-5	Всеобщая история) Философия	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы Производственная практика (преддипломная)

УК-6	Технологии самообразования и самоорганизации Учебная практика (ознакомительная)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
УК-7	Здоровый образ жизни и экология человека Учебная практика (ознакомительная)	Физическая культура и спорт Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы Производственная практика
УК-8	Здоровый образ жизни и экология человека Безопасность жизнедеятельности	Производственная практика (проектно - технологическая) Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
ОПК-1	Информационно- библиографическая культура Основы статистики Учебная практика (ознакомительная) Социально-экономическая статистика	Производственная практика (проектно - технологическая) Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
ОПК-2	социология труда	Производственная практика (проектно - технологическая) Современные социологические теории Социологические проблемы изучения общественного мнения Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
ОПК-3	Проектная деятельность Учебная практика (ознакомительная) Основы маркетинга Методология и технологии проведения анкетного опроса и интервью	Производственная практика (проектно - технологическая) Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы

ОПК-4	Государственное и муниципальное управление	Производственная практика (проектнотехнологическая) Современные социологические теории Социальное предпринимательство Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
ПК-1	-	Организация социологических и маркетинговых служб на предприятии энергетической отрасли Методология и методы социологического и маркетингового исследования Подготовка и проведение социологического и маркетингового исследования Качественные методы в социологии и маркетинге Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы Производственная практика (преддипломная) Социологическое сопровождение маркетинговых кампаний

ПК-2	Социология маркетинговых коммуникаций	Организация социологических и маркетинговых служб на предприятии энергетической отрасли Социально-экономические проблемы предприятий в энергетической отрасли Международная практика маркетинговых и социологических исследований Подготовка и проведение социологического и маркетингового исследования Социально-экономическое прогнозирование и проектирование Социологическая теория риска Качественные методы в социологии и маркетинге Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы Производственная практика (преддипломная) Социально-экономическое управление маркетингом Социологическое сопровождение маркетинговых кампаний
------	---------------------------------------	---

	г	
ПК-3	-	Социологические маркетинговой стратегии Анализ рынков в социологических и маркетинговых исследованиях Интернет-маркетинг и маркетинг в социальных сетях Методология и методы социологического и маркетингового исследования Методы прикладной статистики для социологов и маркетологов Социально-экономическое прогнозирование и проектирование Качественные методы в социологии и маркетинге Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы Производственная практика (преддипломная) Социологическое сопровождение маркетинговых кампаний
ПК-4	Основы кодирования математического моделирования социологии и маркетинге	Прикладные статистические программы в социологических и маркетинговых исследованиях Социологические методы формирования маркетинговой стратегии Анализ рынков в социологических и маркетинговых исследованиях Интернет-маркетинг и маркетинг в социальных сетях Методы прикладной статистики для социологов и маркетологов Анализ данных в социологии и маркетинге Качественные методы в социологии и маркетинге Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы Производственная практика (преддипломная) Социологическое сопровождение маркетинговых кампаний

	Организация социологических и
	маркетинговых служб на предприятии
	энергетической отрасли
	Социально-экономические проблемы
	предприятий в энергетической отрасли
	Социологические методы
	формирования маркетинговой
	стратегии
	Социология брендов
	Анализ рынков в социологических и
	маркетинговых исследованиях
ПК-5	Международная практика
1110-5	маркетинговых и социологических
	исследований
	Социально-экономическое
	прогнозирование и проектирование
	Социологическая теория риска
	Подготовка к процедуре защиты и
	защита выпускной квалификационной
	работы
	Производственная практика
	(преддипломная)
	Социально-экономическое управление
	маркетингом

До изучения дисциплины «Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления» обучающийся должен:

#### Знать:

- основы теоретических положений социологии, экономической социологии и экономической теории.

#### Уметь:

- использовать категорийный аппарат социологии, экономической социологии и основ экономической теории.

#### Владеть:

- способностью видеть сходство и различия в подходах к интерпретации проблем социума в социологии, экономической социологии и основах экономической теории.

и групповой коммуникации, публичных выступлений.

#### 3. Структура и содержание дисциплины

### 3.1. Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 9 зачетных(ые) единиц(ы) (ЗЕ), всего 324 часов, из которых 141 часов составляет контактная работа обучающегося с преподавателем (занятия лекционного типа 68 час., занятия семинарского типа (практические, семинарские занятия, лабораторные работы и т.п.) 68 час., групповые и индивидуальные консультации 2 час., прием экзамена (КПА), зачета с оценкой - 1 час., самостоятельная работа обучающегося 148 час, контроль самостоятельной работы (КСР) - 2 час.

Практическая подготовка по виду профессиональной деятельности составляет 14 часов.

Вид учебной работы	Всего	Семестр
		5
ОБЩАЯ ТРУДОЕМКОСТЬ ДИСЦИПЛИНЫ	324	324
КОНТАКТНАЯ РАБОТА ОБУЧАЮЩЕГОСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ, в том числе:	141	141
Лекционные занятия (Лек)	68	68
Практические занятия (Пр)	68	68
Контроль самостоятельной работы и иная контактная работа (КСР)	2	2
Консультации (Конс)	2	2
Контактные часы во время аттестации (КПА)	1	1
САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА	148	148
Подготовка к промежуточной аттестации в форме экзамена	35	35
ФОРМА ПРОМЕЖУТОЧНОЙАТТЕСТАЦИИ (За – зачет, ЗО – зачет с оценкой, Э – экзамен)	Эк	Эк

# 3.2. Содержание дисциплины, структурированное по разделам и видам занятий

		(B		) по	видам	трудоем учебно я СРС			ы,	нения		ŀ	ации	ллов геме
Разделы дисциплины	Семестр	Занятия лекционного типа	Занятия практического / семинарского типа	;)	Самостоятельная работа студента	Контроль самостоятельной работы и иная контактная работы и иная контактная	подготовка к промежуточной	Сдача экзамена	Итого	Формируемые результаты обучения (знания, умения, навыки)	Литература	Формы текущего контроля	Формы промежуточной аттестации	Максимальное количество баллов по балльно - рейтинговой системе
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
Раздел 1. С	оци	ологи				ельства, с отраслі					еског	о по	ведени	я и
1. Социология предпринимате льства в системе научного знания. Изучение феномена потребления с позиций социологическ ого знания. Финансово-экономическое поведение как объект социологическ ого анализа	5	12	12		42	-			6 6	ПК- 5.1 31, ПК- 5.1. У1, ПК- 5.1. В1; ПК- 5.2 31, ПК- 5.2. У1, ПК- 5.3 31, ПК- 5.3 31, ПК- 5.3 31,	Л1. 1, Л1. 2, Л2. 1	В к, Д к л, Т ес т	-	21
2. Предпринимат ельство: понятие, сущность. Виды предпринимате	Pa <sub>3</sub>	вдел 2 16	. Пр 16	едп <u>г</u> -	<u>30</u>	тельство	-	-	иаль 6 2	ный фен ПК- 5.1 31, ПК- 5.1. У1, ПК- 5.1. B1;	юмен Л1. 1, Л1. 2, Л2.	В к, Д к л, Т ес	-	13

льства. Формы предпринимате льской деятельности. Функций предпринимате льской деятельности.			Door	10 J	В. Под	Packwood.		0.40		ПК- 5.2 31, ПК- 5.2. У1, ПК- 5.2. В1; ПК- 5.3 31, ПК- 5.3. У1, ПК- 5.3. S1.				
2 11	-	24		цел 3		ребител	ьско	е по		ние. ПК-	Π1	D		12
3. Понятие и сущность феномена потребления. Потребительск ое поведение: понятие, сущность. Классификаци я стратегий потребительск ого поведения. Теоретические основы изучения потребительск ого поведения. Потребительск ая культура. Общество потребления.	5	24	24	_	30	-			7 8	5.1 31, IIK- 5.1. V1, IIK- 5.1. B1; IIK- 5.2 31, IIK- 5.2. V1, IIK- 5.2. B1; IIK- 5.3 31, IIK- 5.3 31, IIK- 5.3. S1, IIK-	Л1. 1, Л1. 2, Л2. 1	В к, Д к л, Т ес т		13
Раздел 4. Фи	инан	сово-	эконо	мич	еское и	покупа	тель	скоє	пов	ведения і	насел	ения	в систо	еме
						отреблен								
4. Сущность и модели экономическог о поведения. Типы финансового поведения населения. Исследование моделей потребительск ого и покупательско	5	16	16	2	46	2	-	-	8 2	ПК- 5.1 31, ПК- 5.1. У1, ПК- 5.1. В1; ПК- 5.2 31, ПК- 5.2. У1, ПК-	Л1. 1, Л1. 2, Л2. 1	В к, Д к л, Т ес т	-	13

го поведения. Методы изучения покупательско го поведения.			5 17						1	5.2. B1; IIK- 5.3 31, IIK- 5.3. V1, IIK- 5.3. B1.				
Раздел 5. Промежуточная аттестация в форме экзамена 5. 5 3 1 3 ПК- Л1. И Эк 40														
Промежуточн ая аттестация в форме экзамена		-				-	3 5	1	6	5.1 31, IIK- 5.1. Y1, IIK- 5.1. B1; IIK- 5.2 31, IIK- 5.2. Y1, IIK- 5.2. S1, IIK- 5.3 31, IIK- 5.3 31, IIK- 5.3 31, IIK- 5.3. B1.	Л1. 1, Л1. 2, Л2. 1	Т к Э к з		
ИТОГО	5	68	68	2	148	2	3 5	1	3 2 4	-	-	-	Экз	100

## 3.3. Тематический план лекционных занятий

№ п/п	Темы лекционных занятий	Трудоемкость, час.
	Социология предпринимательства в системе научного знания.	4
	Изучение феномена потребления с позиций социологического	4
1	знания.	
	Финансово-экономическое поведение как объект	4
	социологического анализа.	
2	Предпринимательство: понятие, сущность.	4
	Виды предпринимательства.	4
	Формы предпринимательской деятельности.	4
	Функций предпринимательской деятельности.	4
3	Понятие и сущность феномена потребления.	4
	Потребительское поведение: понятие, сущность.	4

Всег		68
	Методы изучения покупательского поведения.	Λ
	поведения.	
	Исследование моделей потребительского и покупательского	4
	Типы финансового поведения населения.	4
4	Сущность и модели экономического поведения.	4
	Общество потребления.	4
	Потребительская культура.	4
	Теоретические основы изучения потребительского поведения.	4
	Классификация стратегий потребительского поведения.	4

## 3.4. Тематический план практических занятий.

№ п/п	Темы практических занятий	Трудоемкость, час.
	Социология предпринимательства в системе научного знания.	4
	Изучение феномена потребления с позиций социологического	4
1	знания.	
	Финансово-экономическое поведение как объект	4
	социологического анализа.	
2	Предпринимательство: понятие, сущность.	4
	Виды предпринимательства.	4
	Формы предпринимательской деятельности.	4
	Функций предпринимательской деятельности.	4
3	Понятие и сущность феномена потребления.	4
	Потребительское поведение: понятие, сущность.	4
	Классификация стратегий потребительского поведения.	4
	Теоретические основы изучения потребительского поведения.	4
	Потребительская культура.	4
	Общество потребления.	4
4	Сущность и модели экономического поведения.	4
	Типы финансового поведения населения.	4
	Исследование моделей потребительского и покупательского	4
	поведения.	
	Методы изучения покупательского поведения.	4
Всего		68

# **3.5. Тематический план лабораторных работ.** Данный вид работы не предусмотрен учебным планом.

## 3.6. Самостоятельная работа студента

Номер раздела дисциплины	Вид СРС	Содержание СРС	Трудоемкость, час.
	Подготовка к	Вопросы входного контроля	14
	входному		
	контролю		
		Комплект тем докладов	14
1	Подготория	к Разделу 1. Социология	
	Подготовка	предпринимательства, финансово-	
	доклада	экономического поведения и	
		потребления как отрасль научного	

		знания.	
	Подготовка к тестированию	Комплект тестовых заданий к Разделу 1. Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления как отрасль научного знания.	14
	Подготовка доклада	Комплект тем докладов к Разделу 2. Предпринимательство как социальный феномен.	14
2	Подготовка к тестированию	Комплект тестовых заданий к Разделу 2. Предпринимательство как социальный феномен.	16
3	Подготовка доклада	Комплект тем докладов к Разделу 3. Потребительское поведение.	14
3	Подготовка к тестированию	Комплект тестовых заданий к Разделу 3. Потребительское поведение.	16
4	Подготовка доклада	Комплект тем докладов к Разделу 4. Финансово-экономическое и покупательское поведения населения в системе потребления.	14
4	Подготовка к тестированию	Комплект тестовых заданий к Разделу 4. Финансово-экономическое и покупательское поведения населения в системе потребления.	32
	1	Всего	148
5	Подготовка к промежуточной аттестации	Комплект итоговых тестовых заданий к Разделу 1. Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления как отрасль научного знания. Комплект итоговых тестовых заданий, к Разделу 2. Предпринимательство как социальный феномен. Комплект итоговых тестовых заданий к Разделу 3. Потребительское поведение. Комплект итоговых тестовых заданий к Разделу 4. Финансово-экономическое и покупательское поведения населения в системе потребления.	35

#### 4. Образовательные технологии

При реализации дисциплины «Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления» применяются электронное обучение и дистанционные образовательные технологии.

В процессе обучения используются:

- электронные образовательные ресурсы (ЭОР), размещенные в личных кабинетах студентов Электронного университета КГЭУ, URL: http://e.kgeu.ru/

учебных занятий проведении используются традиционные образовательные технологии (лекции в сочетании с практическими занятиями, семинарами, самостоятельное изучение определённых разделов) и современные образовательные технологии, направленные на обеспечение развития у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, лидерских качеств: принятия решений, интерактивные лекции, междисциплинарное обучение, опережающая самостоятельная работа.

#### 5. Оценивание результатов обучения

Оценивание результатов обучения по дисциплине осуществляется в рамках текущего контроля успеваемости, проводимого по балльнорейтинговой системе (БРС), и промежуточной аттестации.

Текущий контроль успеваемости осуществляется в течение семестра, включает: задание входного контроля, доклад, проведение тестирования, (письменное компьютерное), проведение тестирования, ИЛИ ИТОГОВОГО (письменное или компьютерное) контроль самостоятельной работы обучающихся (в письменной или устной форме).

Итоговой оценкой результатов освоения дисциплины является оценка, выставленная во время промежуточной аттестации обучающегося (экзамен) с учетом результатов текущего контроля успеваемости. На экзамен выносятся итоговые тестовые задания.

Обобщенные критерии и шкала оценивания уровня сформированности компетенции (индикатора достижения компетенции) по итогам освоения дисциплины:

Плани-	Обобще	енные критерии и шкал	а оценивания результат	ов обучения
резуль- таты	неудовлетво- рительно	удовлетворительно	хорошо	отлично
обучения	не зачтено		зачтено	
Полнота знаний	Уровень знаний ниже минимальных требований, имеют место грубые ошибки	Минимально допус- тимый уровень знаний, имеет место много негрубых ошибок	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе, имеет место несколько негрубых ошибок	Уровень знаний в объеме, соответ-ствующем программе подготовки, без ошибок
Наличие умений	При решении стандартных задач не продемонстрированы основные умения, имеют	Продемонстрированы основные умения, решены типовые задачи с негрубыми ошибками, выполнены все	Продемонстрированы все основные умения, решены все основные задачи с негрубыми ошибками, выполнены все задания в полном	Продемонстрированы все основные умения, решены все основные задачи с отдельными несущественными не-

	место грубые ошибки	задания, но не в полном объеме	объеме, но некоторые с недочетами	дочетами, выпол- нены все задания в полном объеме
Наличие навыков (владение опытом)	При решении стандартных задач не продемонстрированы базовые навыки, имеют место грубые ошибки	Имеется минималь- ный набор навыков для решения стан- дартных задач с некоторыми недочетами	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач с некоторыми недочетами	Продемонстриро- ваны навыки при решении нестан- дартных задач без ошибок и недочетов
Характеристика сформированности компетенции (индикатора достижения компетенции)	Компетенция в полной мере не сформирована. Имеющихся знаний, умений, навыков недостаточно для решения практических (профессиональных) задач	Сформированность компетенции соответствует минимальным требованиям. Имеющихся знаний, умений, навыков в целом достаточно для решения практических (профессиональных) задач, но требуется дополнительная практика по большинству практических задач	Сформированность компетенции в целом соответствует требованиям. Имеющихся знаний, умений, навыков и мотивации в целом достаточно для решения стандартных практических (профессиональных) задач	Сформированность компетенции полностью соответствует требованиям. Имеющихся знаний, умений, навыков и мотивации в полной мере достаточно для решения сложных практических (профессиональных) задач
Уровень сформированности компетенции (индикатора достижения компетенции)	Низкий	Ниже среднего	Средний	Высокий

# Шкала оценки результатов обучения по дисциплине:

			Уровень	сформирова	нности комп	етенции
			(индика	тора достиж	ения компет	енции)
	TC	Заплани-	Высокий	Средний	Ниже	Низкий
Код	Код	рованные	рысокии	Среднии	среднего	Пизкии
компе-	индикатора	результаты		Шкала оц	енивания	
тенции	тенции достижения компетенции	обучения по дисциплине	отлично	хорошо	удовлет- ворительно	неудов- летвори- тельно
				зачтено		не зачтено
		знать:				
		особенности	Уровень	Уровень	Минимальн	Уровень
		положения	знаний	знаний	о допус-	знаний
ПК-5	ПК-5.1	социологическ	положений	положений	тимый	положений
		,	социологиче	социологиче	уровень	социологиче
		ИХ И	ских и	ских и	знаний	ских и
		экономических	экономичес	экономичес	положений	экономическ

1		1		
теорий при	ких теорий	ких теорий	социологиче	_
решении	при	при	ских и	при решении
поставленных	решении	решении	экономичес	поставленн
задач в области	поставленн	поставленн	ких теорий	ых задач в
	ых задач в	ых задач в	npu	области
экономической	области	области	решении	экономическ
социологии и	экономичес	экономичес	поставленн	ой
маркетинга	кой	кой	ых задач в	социологии и
социологии				маркетинга
предпринимате	социологии	социологии	области	социологии
	u	и	экономичес	предприним
льства,	маркетинга	_	кой	ательства,
финансово-	социологии	социологии	социологии	финансово-
экономическог	предприним	предприним	u	экономическ
о поведения и	ательства,	ательства,	маркетинга	
потребления	финансово-	финансово-	социологии	поведения и
$(3_1);$	экономичес	экономичес	предприним	потребления
(31),	кого	кого	ательства,	ниже
	поведения и	поведения и		ниже минимальны
	повеосния и потреблени	повеосния и	экономичес	
	я в объеме,	потреолени Я в		х требований,
			кого	
	соответ-	объеме,	поведения и	
	ствующем	соответст-	потреблени	
	программе	вующем	я, имеет	грубые
	подготовки,	программе,	место много	ошибки
	без ошибок	имеет место	негрубых	
		несколько	ошибок	
		негрубых		
		ошибок		
уметь:				
	Продемонс	Продемонс	Продемонс	При
	-	Продемонс	Продемонс	-
объяснять	Продемонс триро- ваны все	трированы	трированы	решении
	триро- ваны все	трированы все	трированы основные	решении стандартн
алгоритм	триро- ваны все основные	трированы все основные	трированы основные умения	решении стандартн ых задач не
алгоритм применения	триро- ваны все основные умения	трированы все основные умения	трированы основные умения объяснять	решении стандартн ых задач не проде-
алгоритм применения положений	триро- ваны все основные умения объяснять	трированы все основные	трированы основные умения	решении стандартн ых задач не проде- монстриров
алгоритм применения	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм	трированы все основные умения	трированы основные умения объяснять	решении стандартн ых задач не проде- монстриров аны
алгоритм применения положений	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения	трированы все основные умения объяснять	трированы основные умения объяснять алгоритм	решении стандартн ых задач не проде- монстриров аны основные
алгоритм применения положений социологическ	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений	трированы все основные умения объяснять алгоритм	трированы основные умения объяснять алгоритм применения	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения
алгоритм применения положений социологическ их и экономических	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений	трированы основные умения объяснять алгоритм применения социологиче	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения социологиче	трированы основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения алгоритм
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения гоциологиче ских и	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий	решении стандартн ых задач не продемонстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения положений
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при	решении стандартн ых задач не продемонстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения голожений социологиче
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономичес ких теорий при решении	трированы основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленн	решении стандартн ых задач не продемонстриров аны основные умения объяснять алгоритм положений социологиче ских и экономическ
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленн	трированы основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономическ их теорий
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в	трированы основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленн	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения голожений социологиче ских и экономическ их теорий при решении
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленн	трированы основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленн
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области	решении стандартн ых задач не продемонстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения ских и экономическ их теорий при решении поставленных задач в
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленн
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства,	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии	трированы основные умения объяснять алгоритм применения социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленных задач в области экономическ
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства, финансово-	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес кой социологии социологии социологии социологии социологии социологии социологии	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленн ых задач в области экономическ
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства, финансово-экономическог	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких задач в области экономичес кой социологии и	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленных задач в области экономическ ой
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства, финансово-экономическог о поведения и	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии предпринима	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес кой социологии и маркетинга	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга социологии с	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленных задач в области экономическ ой
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства, финансово-экономическог	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии предпринима тельства,	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга социологии и	трированы основные умения объяснять алгоритм применения социологических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинами предприним	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленн ых задач в области экономическ ой социологии и социологии и социологии и социологии и
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства, финансово-экономическог о поведения и	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии предпринима тельства, финансово-	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга социологии предприним	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетина ательства,	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленн ых задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии и социологии и социологии и станать на социологии и социологии и социологии и социологии и социологии и социологии и станать социологии и социологии и социологии и социологии и станать станат
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства, финансовоэкономическог о поведения и потребления	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии предпринима тельства, финансово- экономическ	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий прешении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга социологии предприним ательства,	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга социологии предприним ательства, финансово-	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленн ых задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии предприним
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства, финансовоэкономическог о поведения и потребления	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии предпринима тельства, финансово- экономическ ого поведения и	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга социологии предприним	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетина ательства,	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм применении социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленных задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии и предприним ательства,
алгоритм применения положений социологическ их и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга социологии предпринимате льства, финансовоэкономическог о поведения и потребления	триро- ваны все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологичес ких и экономическ их теорий при решении поставленны х задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии предпринима тельства, финансово- экономическ	трированы все основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий прешении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга социологии предприним ательства,	трированы основные умения объяснять алгоритм применения положений социологиче ских и экономичес ких теорий при решении поставленных задач в области экономичес кой социологии и маркетинга социологии предприним ательства, финансово-	решении стандартн ых задач не проде-монстриров аны основные умения объяснять алгоритм положений социологиче ских и экономическ их теорий при решении поставленн ых задач в области экономическ ой социологии и маркетинга социологии предприним

		основные задачи с отдельными несу- щественным и не- дочетами,	кого поведения и потреблени я, решены все основные задачи с	поведения и потреблени я, решены типовые задачи с негрубыми ошибками,	ого поведения и потребления , имеют место грубые ошибки
		выполнены все задания в полном объеме	негрубыми ошибками, выполнены все задания в полном объеме, но некоторые	выполнены все задания, но не в полном объеме	
			с недочетами		
	владеть:			Имеется	
		Продемонст	Продемонст	минималь- ный набор	При решении
	навыками,	рированы навыки, способы и методы	рированы базовые навыки способы и		стандартн ых задач не проде- монстриров аны базовые
	способами и методами применения положений	применения положений социологичес ких и экономическ	методы применения положений социологичес ких и	социологиче ских и экономичес ких теорий	
	социологическ их и экономических теорий при	их теорий при решении поставленны	экономическ их теорий	при решении поставленн ых задач в	положений социологиче ских и экономическ
	решении поставленных задач в области	области экономическ ой	х задач в	области экономичес кой	их теорий при решении поставленн ых задач в
	экономической социологии и маркетинга социологии	социологии и маркетинга социологии предпринима	социологии и маркетинга	социологии и маркетинга	области экономическ ой социологии и
	предпринимате льства, финансово- экономическог	финансово- экономическ ого	предпринима тельства, финансово- экономическ	предприним ательства, финансово- экономичес	социологии и маркетинга социологии предприним ательства,
	о поведения и потребления $(B_1)$ .	нестан-	потребления при решении	кого поведения и потреблени я	финансово- экономическ ого поведения и
		дартных задач без ошибок и недочетов	стандарт- ных задач с некоторыми недочетами	я для решения стан- дартных задач с некоторыми	потребления имеют место грубые ошибки
				недочетами	
ПК-5.2	знать: сущность и содержание	Уровень знаний	Уровень знаний	Минимальн о допус-	Уровень знаний

		1	1	.,	
социа	льно-	сущности и	сущности и	тимый	сущности и
значи	мых и	содержания	содержания	уровень	содержания
эконо	мически	социально-	социально-	знаний	социально-
обосн	юванных	значимых и	значимых и	сущности и	значимых и
орган	изационн	экономичес	экономичес		экономическ
1 1 -	авленчес-	ки	ки	социально-	и обоснованны
1 1 7 1	ешений в	обоснованн	обоснованн	значимых и	
		ых	ых	экономичес	X
1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	ессиональ	организацио	организацио	ки	организацио нно-
ной		нно-	нно-	обоснованн	управленчес
	льности в	управленчес	управленчес	ых	управленчес ких решений
облас	ти	ких решений	ких решений	организацио	Rux peutenuu R
социо	логии	в	в	нно-	профессиона
	ринимате	профессион	профессион	управленчес	профессиона льной
льств	-	альной	альной	ких решений	
	нсово-	деятельнос	деятельнос	в	ти в
		ти в	ти в	профессион	области
	мическог	области	области	альной	социологии
	ведения и	социологии	социологии	деятельнос	предприним
_	бления	предприним	предприним	ти в	ательства,
$(3_1);$		ательства,	ательства,	области	финансово-
		финансово-	финансово-	социологии	экономическ
		экономичес	экономичес	предприним	020
		кого	кого	ательства,	поведения и
		поведения и	поведения и	финансово-	потребления
		потреблени	повеосния и потреблени	экономичес	ниже
		я в объеме,	потреолени Я в	КОГО	минимальны
		соответ-	я в объеме,	кого поведения и	$\boldsymbol{x}$
		ствующем	соответст-		требований,
		программе	вующем	потреблени	имеют
		подготовки,	программе,	я, имеет	место
		без ошибок	имеет место	место много негрубых	грубые
		oes outhook	несколько	негруоых ошибок	ошибки
			негрубых	Outuook	
			ошибок		
уметн					
		Продемонс	Продемонс	Продемонс	При
объяс		триро-	трированы	трированы	решении
алгор		ваны все	трировины все	трировины 0СН0вные	стандартн
выраб		основные	основные	умения	ых задач не
социа	ільно-	умения	умения	умения объяснить	проде-
значи	мых и	объяснить	умения объяснить	алгоритм	монстриров
эконо	мически	алгоритм	алгоритм	-	аны
	юванных	выработки	алгоритм выработки	выработки социально-	основные
	изационн	социально-	-	,	умения
1 -	авленчес-	значимых и	социально-	значимых и	объяснить
1 1 7 -		экономическ	значимых и	экономичес	алгоритм
1 1 -	ешений в	и	экономичес	ки	выработки
	ессиональ	обоснованны	ки	обоснованн	социально-
ной		x	обоснованн	ых	значимых и
деяте	льности в	организацион	ых	организацио	экономическ
облас	ти	но-	организацио	нно-	и
сопис	логии	управленческ	нно-	управленчес	обоснованны
	ринимате	их решений в	управленчес	ких решений	x
льств	-	профессиона	ких решений	в	организацио
	а, нсово-	льной	в	профессион	нно-
	-1:(1K()-			•	i l
		деятельност	профессион	альной	управленчес
	мическог	деятельност и в области	профессион альной		управленчес ких решений

		T	3		
	о поведения и		деятельнос	ти в	β ************************************
	потребления.	предпринима			профессиона
	$(\mathbf{y}_1);$	тельства,	области	социологии	льной
		финансово-	социологии	предприним	деятельнос
		экономическ	предприним	ательства,	ти в
		020	ательства,	финансово-	области
		поведения и	финансово-	экономичес	социологии
		потребления,	экономичес	кого	предприним
		решены все	кого	поведения и	ательства,
		основные	поведения и	потреблени	финансово-
		задачи с	потреблени	я, решены	экономическ
		отдельными	я, решены	типовые	ого поведения и
		несу-	000	задачи	
		щественным	основные	с негрубыми	потребления
		и не- дочетами,	задачи с	ошибками,	, имеют место
		· ·	негрубыми	выполнены	
		выполнены		все задания,	грубые
		все задания в	выполнены	но не в	ошибки
		полном объеме	выполнены все задания	полном	
		ооъеме		объеме	
			в полном		
			объеме, но		
			некоторые		
			c		
-			недочетами		
_	владеть:	T	T		
			To a S	Имеется	При
		*	Продемонст	минималь-	решении
		рированы	рированы	ный набор	стандартн
		навыки	базовые	навыков	ых задач не
		предложения		предложени	проде-
	навыками	*	предложения	Я	монстриров
	предложения	значимых и	социально-	социально-	аны базовые
	социально-	экономическ	значимых и	значимых и	навыки
		u	экономическ	экономичес	предложени
	значимых и	обоснованны		ки	я социально-
	экономически	X	обоснованны	обоснованн	значимых и
	обоснованных	организацион			экономическ
	организационн		организацион		u
	о-управленчес-	управленческ			обоснованны
	кие решений в		управленческ		х организацио
	профессиональ	* *	ие решений в профессиона	. –	. ,
	ной	льной деятельност		кие решений	
	деятельности в	деятельност	льнои деятельност	B	управленчес
	области		и в области		кие решений
	социологии	социологии предпринима		альной	в nnodeccuoua
	предпринимате	преопринима тельства,	-		профессиона льной
	льства,		предпринима	ти в	
		финансово-	тельства,	области	деятельнос
	финансово-	экономическ	*	социологии	mu в
	экономическог	020	экономическ	предприним	области
	о поведения и	поведения и	020	ательства,	социологии
	потребления	потребления		финансово-	предприним
	$(B_1)$ .		потребления	экономичес	ательства,
		нестан-	при решении	кого	финансово-
		дартных	стандарт-	поведения и	экономическ
		задач без	ных задач с	потреблени	050
		ошибок и	некоторыми	-	поведения и
		недочетов	недочетами	п	потребления
				для решения	, имеют

				стан- дартных задач с	место грубые ошибки
				некоторыми недочетами	
-	знать:	Т			Г
IK-5.3	подходы к анализу рынков, бизнес-процессов и рисков организации с учетом особенностей предпринимате льской деятельности, финансово-экономическог о поведения и потребления (31);	Уровень знаний подходов к анализу рынков, бизнес-процессов и рисков организации с учетом особенност ей предприним ательской деятельнос ти, финансово-экономичес кого поведения и потреблени я в объеме, соответствующем программе подготовки, без ошибок	особенност	бизнес- процессов и рисков организации с учетом особенност ей предприним ательской деятельнос ти, финансово- экономичес кого поведения и потреблени я, имеет	осооенносте й предприним ательской деятельнос ти, финансово-экономическ ого поведения и потребления ниже минимальны
_			ошибок		
-	уметь:	П	<b>T</b>	<b>T</b>	77
	объяснить	Продемонс	Продемонс	Продемонс	При
	целесообразнос	триро- ваны все	трированы все	трированы основные	решении стандартн
	ть применения	основные	основные	умения	ых задач не
	подходов к	умения	умения	объяснить	проде-
	анализу	объяснить	объяснить		монстриров
	рынков, бизнес-	целесообразн ость	işenceoopus		аны основные
	процессов и	применения	ность	применения	умения
	рисков	подходов к	применения подходов к	подходов к анализу	объяснить
	организации с	анализу	поохооов к анализу	инализу рынков,	целесообраз
	учетом	рынков,	рынков,	бизнес-	ность
	особенностей	бизнес- процессов и	бизнес-	процессов и	применения подходов к
	предпринимате	рисков	процессов и	-	анализу
	льской	организации	рисков	организации	рынков,
	деятельности,	с учетом	организации		бизнес-
	финансово-	особенносте	с учетом	особенност	процессов и
	экономическог	й	особенност ей	ей ппедприцим	рисков
	о поведения и	предпринима тельской	еи предприним	преоприним ательской	организации с учетом
	, 1	телоской	преоприним	ительской	с учетом

	потребления	деятельност	ательской	деятельнос	особенносте
	•	и,	деятельнос	ти,	й
	$(\mathbf{y}_1);$	и, финансово-		ти, финансово-	предприним
		экономическ	mu,	*	ательской
		020	финансово-	экономичес	деятельнос
		поведения и	экономичес	кого	ти,
		потребления,	кого	поведения и	финансово-
		потреоления, решены все	поведения и	потреблени	<i>экономическ</i>
		основные	потреблени	я, решены	020
		задачи с	я, решены	типовые	поведения и
		отдельными	все	задачи	потребления
		несу-	основные	с негруоыми	, имеют
		щественным	задачи с	ошибками,	место
		и не-	негрубыми	выполнены	грубые
		дочетами,	ошибками,	все задания,	ошибки
		выполнены	выполнены	но не в	
		все задания в	все задания	полном	
		полном	в полном	объеме	
		объеме	объеме, но		
			некоторые		
			c		
			недочетами		
	владеть:				
	владеть.			И	
		Продемонст	Продемонст	Имеется	При
		рированы	рированы	минималь-	решении
		навыки	базовые	ный набор	стандартн
		применения	навыки	навыков	ых задач не
	навыками	подходы к	применения	применения	1
	применения	анализу	подходы к	подходы к	монстриров
	подходы к	рынков,	анализу	анализу	аны базовые
	анализу	бизнес-	рынков,	рынков,	навыки
	•	процессов и	бизнес-	бизнес-	применения
	рынков,	рисков	процессов и	процессов и	подходы к
	бизнес-	организации	рисков	рисков	анализу
	процессов и	при решении		организации	
	рисков	профессиона		при	бизнес-
	организации	ЛЬНЫХ	профессиона	решении	процессов и
	при решении	организацион		профессион	рисков
	профессиональ		организацион	U/INHAIX.	организации
	ных	управленческ		организацио	при решении
	организационн		управленческ их задач с	нно-	профессиона
	о-управленчес-	учетом особенносте		управленчес	ЛЬНЫХ
	ких задач с	и й	учетом особенносте	ких задач с	организацио нно-
	учетом	и предпринима		учетом	нно- управленчес
	особенностей	1 1	и предпринима	особенност	управленчес ких задач с
	предпринимате	тельской деятельност	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	ей	учетом
	льской		тельской деятельност		учетом особенносте
		и, финансово-	и,	ательской	й й
	деятельности,	<i>экономическ</i>	и, финансово-		
	финансово-	020	экономическ	ти,	ательской
	экономическог	поведения и	020	ти, финансово-	деятельнос
	о поведения и	потребления		<i>экономичес</i>	mu,
	потребления	•	потребления		финансово-
	$(B_1)$ .	нестан-	при решении	кого	- Экономическ
		дартных	стандарт-	поведения и	
		задач без	ных задач с	потреблени -	поведения и
		ошибок и	некоторыми	Я	повеосния и потребления
		недочетов	недочетами	олл решенил	потреоления , имеют
				стан-	,

		дартных задач с некоторыми	место грубые ошибки
		недочетами	ошиоки

Оценочные материалы для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации приведены в Приложении к рабочей программе дисциплины. Полный комплект заданий и материалов, необходимых для оценивания результатов обучения по дисциплине, хранится на кафедре-разработчике в бумажном и электронном виде.

### 6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

### 6.1. Учебно-методическое обеспечение

Основная литература

<b>№</b> п/п	Автор(ы)	Наимено- вание	Вид издания (учебник, учебное пособие, др.)	Место издания, издательство	Год издания	Адрес электронного ресурса	Кол-во экземпляров в библиотеке КГЭУ
1	Савкина Р. В., Мальцев а Е. Г.	Организа ци я предприн им ательской деятельно ст и	учебное пособие	М.: Кнорус	2019	https://www. b ook.ru/book/ 9 31195	1
2	Грибов В. Д.	Финансов ая среда предприн им ательства и предприн им ательские риски	учебное пособие	М.: Кнорус	2017	https://www. b ook.ru/book/ 9 19988	1

### 6.1.1. Дополнительная литература

№ п / п
------------------

1	Хизбуллина Р. Р., Алимова О. В., Габдуллина Э. Н.	Социологи я потреблени я	Курс лекций	Казань: КГЭУ	2015	https://lib.kge u.ru/irbis64r_ 1 5/scan/47эл.р df	2
---	--	-----------------------------------	----------------	-----------------	------	---	---

## 6.2. Информационное обеспечение

## 6.2.1. Электронные и интернет-ресурсы

<b>№</b> π/π	Наименование электронных и интернет-ресурсов	Ссылка
1	Энциклопедии, словари, справочники	http://www.rubricon.com
2	Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU	http://elibrary.ru
3	Электронная библиотека диссертаций (РГБ)	diss.rsl.ru
4	Национальная электронная библоиотека (НЭБ)	https://rusneb.ru/
5	КиберЛенинка	https://cyberleninka.ru/
6	Социологические исследования	http://socis.isras.ru/

## 6.2.2. Профессиональные базы данных

$N_{\underline{0}}$	Наименование профессиональных	Адрес	Режим
п/п	баз данных	Адрес	доступа
1	Фонд «Общественное мнение»	https://fom.ru/	https://fom.ru/
2	Всероссийский центр изучения	https://www.wciom.ru/	https://www.wcio
	общественного мнения	https://www.weiom.ru/	m.ru/
3	Федеральный образовательный портал «Экономика, социология, менеджмент»	http://ecsocman.hse.ru/	http://ecsocman.h se.ru/
4	Федеральный научно- исследовательский социологический центр Российской Академии наук	https://www.isras.ru/	https://www.isras .ru/

### 6.2.3. Информационно-справочные системы

$N_{\underline{0}}$	Наименование информационно-	Адрес	Режим
$\Pi/\Pi$	справочных систем	Адрес	доступа
1	«Гарант»	http://www.garant.ru/	http://www.garan
1	«тарант»	intp.//www.garant.ru/	t.ru/
2	Wayyayay Tayya yayaay	http://www.aanaultant.my/	http://www.consu
2	«Консультант плюс»	http://www.consultant.ru/	ltant.ru/
2	ИСС «Кодекс» / «Техэксперт»	http://app.kgeu.local/Home/Ap	http://app.kgeu.lo
3	rice «Rogere» / «Texarenepi»	ps	cal/Home/Apps

# 6.2.4. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение дисциплины

No	Наименование		Реквизиты
п/п	программного обеспечения	Описание	подтверждающих документов

1	Windows 7 Профессиональная (Pro)	Пользовательская операционная система	ЗАО "СофтЛайнТрейд" №2011.25486 от 28.11.2011 Неискл. право. Бессрочно
2	Windows 10	Пользовательская операционная система	ООО "Софтлайн трейд" № Tr096148 от 29.09.2020 Неискл. право. До 14.09.2021
3	Office Standard 2007 Russian OLP NL AcademicEdition+	Пакет программных продуктов содержащий в себе необходимые офисные программы	3AO "СофтЛайнТрейд" №21/2010 от 04.05.2010 Неискл. право. Бессрочно
4	Браузер Chrome	Система поиска информации в сети интернет	Свободная лицензия Неискл. право. Бессрочно
5	LMS Moodle	ПО для эффективного онлайн- взаимодействия преподавателя и студента	Свободная лицензия Неискл. право. Бессрочно

# 7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

<b>№</b> п/п	Вид учебной работы	Наименование специальных помещений и помещений для	Оснащенность специальных помещений и помещений
	-	СРС Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций	для СРС доска аудиторная
1	Лекционные занятия	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля	доска аудиторная, проектор, экран, ноутбук
		Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций	доска аудиторная, переносной ноутбук
2	Практические занятия	Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля	<u> </u>
		Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых	оборудование: мультимедийный

		и индивидуальных консультаций, текущего контроля	
3	Самостоятель -ная работа обучающегос я	Компьютерный класс с выходом в Интернет	моноблок (30 шт.), проектор, экран  Программное обеспечение:  Windows 10: договор №  Tr096148 от 29.09.2020, лицензиар - ООО "Софтлайн трейд", тип (вид) лицензии - неискл. право, срок действия лицензии - до 14.09.2021.  Office Standard 2007 Russian OLP NL AcademicEdition+: договор №21/2010 от 04.05.2010, лицензиар - ЗАО «Софт Лайн Трейд», тип (вид) лицензии - неискл. право, срок действия лицензии — бессрочно; Браузер Chrome, свободная лицензии — бессрочно; LMS Moodle, свободная лицензии — бессрочно; LMS Moodle, свободная лицензия, тип (вид) лицензии — неискл.право, срок действия лицензия, тип (вид) лицензии — неискл.право, срок действия лицензия, тип (вид) лицензии — неискл.право, срок действия лицензии - бессрочно.  проектор, переносной экран,
		Читальный зал библиотеки	тонкие клиенты (13 шт.), компьютеры (5 шт.)
4	Промежуточн ая аттестация	Учебная аудитория для промежуточной аттестации	доска аудиторная

# 8. Особенности организации образовательной деятельности для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Лица с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) и инвалиды имеют возможность беспрепятственно перемещаться из одного учебно-лабораторного корпуса в другой, подняться на все этажи учебно-лабораторных корпусов, заниматься в учебных и иных помещениях с учетом особенностей психофизического развития и состояния здоровья.

Для обучения лиц с OB3 и инвалидов, имеющих нарушения опорнодвигательного аппарата, обеспечены условия беспрепятственного доступа во все учебные помещения. Информация о специальных условиях, созданных для обучающихся с OB3 и инвалидов, размещена на сайте университета <a href="https://www/kgeu.ru">www/kgeu.ru</a>. Имеется возможность оказания технической помощи ассистентом, а также услуг сурдопереводчиков и тифлосурдопереводчиков.

Для адаптации к восприятию лицами с OB3 и инвалидами с нарушенным слухом справочного, учебного материала по дисциплине обеспечиваются следующие условия:

- для лучшей ориентации в аудитории, применяются сигналы оповещения о начале и конце занятия (слово «звонок» пишется на доске);
- внимание слабослышащего обучающегося привлекается педагогом жестом (на плечо кладется рука, осуществляется нерезкое похлопывание);
- разговаривая с обучающимся, педагогический работник смотрит на него, говорит ясно, короткими предложениями, обеспечивая возможность чтения по губам.

Компенсация затруднений речевого и интеллектуального развития слабослышащих обучающихся проводится путем:

- использования схем, диаграмм, рисунков, компьютерных презентаций с гиперссылками, комментирующими отдельные компоненты изображения;
- регулярного применения упражнений на графическое выделение существенных признаков предметов и явлений;
- обеспечения возможности для обучающегося получить адресную консультацию по электронной почте по мере необходимости.

Для адаптации к восприятию лицами с OB3 и инвалидами с нарушениями зрения справочного, учебного, просветительского материала, предусмотренного образовательной программой по выбранному направлению подготовки, обеспечиваются следующие условия:

- ведется адаптация официального сайта в сети Интернет с учетом особых потребностей инвалидов по зрению, обеспечивается наличие крупношрифтовой справочной информации о расписании учебных занятий;
- педагогический работник, его собеседник (при необходимости), присутствующие на занятии, представляются обучающимся, при этом каждый раз называется тот, к кому педагогический работник обращается;
- действия, жесты, перемещения педагогического работника коротко и ясно комментируются;
- печатная информация предоставляется крупным шрифтом (от 18 пунктов), тотально озвучивается;

- обеспечивается необходимый уровень освещенности помещений;
- предоставляется возможность использовать компьютеры во время занятий и право записи объяснений на диктофон (по желанию обучающихся).

Форма проведения текущей и промежуточной аттестации для обучающихся с ОВЗ и инвалидов определяется педагогическим работником в соответствии с учебным планом. При необходимости обучающемуся с ОВЗ, инвалиду с учетом их индивидуальных психофизических особенностей дается возможность пройти промежуточную аттестацию устно, письменно на бумаге, письменно на компьютере, в форме тестирования и т.п., либо предоставляется дополнительное время для подготовки ответа.

# 9. Методические рекомендации для преподавателей по организации воспитательной работы обучающимися

Методическое обеспечение процесса воспитания обучающихся выступает одним из определяющих факторов высокого качества образования. Преподаватель вуза, демонстрируя высокий профессионализм, эрудицию, четкую гражданскую позицию, самодисциплину, творческий подход в решении профессиональных задач, в ходе образовательного процесса способствует формированию гармоничной личности.

При реализации дисциплины преподаватель может использовать следующие методы воспитательной работы:

- методы формирования сознания личности (беседа, диспут, внушение, инструктаж, контроль, объяснение, пример, самоконтроль, рассказ, совет, убеждение и др.);
- методы организации деятельности и формирования опыта поведения (задание, общественное мнение, педагогическое требование, поручение, приучение, создание воспитывающих ситуаций, тренинг, упражнение, и др.);
- методы мотивации деятельности и поведения (одобрение, поощрение социальной активности, порицание, создание ситуаций успеха, создание ситуаций для эмоционально-нравственных переживаний, соревнование и др.)

При реализации дисциплины преподаватель должен учитывать следующие направления воспитательной деятельности:

Гражданское и патриотическое воспитание:

- формирование у обучающихся целостного мировоззрения, российской идентичности, уважения к своей семье, обществу, государству, принятым в семье и обществе духовно-нравственным и социокультурным ценностям, к национальному, культурному и историческому наследию, формирование стремления к его сохранению и развитию;
- формирование у обучающихся активной гражданской позиции, основанной на традиционных культурных, духовных и нравственных ценностях российского общества, для повышения способности ответственно реализовывать свои конституционные права и обязанности;
- развитие правовой и политической культуры обучающихся, расширение конструктивного участия в принятии решений, затрагивающих

их права и интересы, в том числе в различных формах самоорганизации, самоуправления, общественно-значимой деятельности;

- формирование мотивов, нравственных и смысловых установок личности, позволяющих противостоять экстремизму, ксенофобии, дискриминации по социальным, религиозным, расовым, национальным признакам, межэтнической и межконфессиональной нетерпимости, другим негативным социальным явлениям.

Духовно-нравственное воспитание:

- воспитание чувства достоинства, чести и честности, совестливости, уважения к родителям, учителям, людям старшего поколения;
- формирование принципов коллективизма и солидарности, духа милосердия и сострадания, привычки заботиться о людях, находящихся в трудной жизненной ситуации;
- формирование солидарности и чувства социальной ответственности по отношению к людям с ограниченными возможностями здоровья, преодоление психологических барьеров по отношению к людям с ограниченными возможностями;
- формирование эмоционально насыщенного и духовно возвышенного отношения к миру, способности и умения передавать другим свой эстетический опыт.

Культурно-просветительское воспитание:

- формирование уважения к культурным ценностям родного города, края, страны;
  - формирование эстетической картины мира;
  - повышение познавательной активности обучающихся.

Научно-образовательное воспитание:

- формирование у обучающихся научного мировоззрения;
- формирование умения получать знания;
- формирование навыков анализа и синтеза информации, в том числе в профессиональной области.

Физическое воспитание:

- формирование ответственного отношения к своему здоровью, потребности в здоровом образе жизни;
  - формирование культуры безопасности жизнедеятельности;
- формирование системы мотивации к активному и здоровому образу жизни, занятиям спортом, культуры здорового питания и трезвости.

Профессионально-трудовое воспитание:

- формирование добросовестного, ответственного и творческого отношения к разным видам трудовой деятельности;
- формирование навыков высокой работоспособности и самоорганизации, умение действовать самостоятельно, мобилизовать необходимые ресурсы, правильно оценивая смысл и последствия своих действий;

Экологическое воспитание:

-формирование экологической культуры, бережного отношения к

родной земле, экологической картины мира, развитие стремления беречь и охранять природу;

# Структура дисциплины по заочной форме обучения.

Вид учебной работы	Всего часов	Курс 3
ОБЩАЯ ТРУДОЕМКОСТЬ ДИСЦИПЛИНЫ	324	324
КОНТАКТНАЯ РАБОТА ОБУЧАЮЩЕГОСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ, в том числе:	33,5	33,5
Лекционные занятия (Лек)	12	12
Практические занятия (Пр)	12	12
Контроль самостоятельной работы и иная контактная работа (КСР)		8
Контактные часы во время аттестации (КПА)	1,5	1,5
САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА ОБУЧАЮЩЕГОСЯ	278,5	278,5
Подготовка к промежуточной аттестации в форме зачета, экзамена		12
ФОРМА ПРОМЕЖУТОЧНОЙАТТЕСТАЦИИ (За – зачет, ЗО – зачет с оценкой, Э – экзамен)	За, Эк	Эк

#### Лист внесения изменений

Дополнения и изменения в рабочей программе дисциплины на 2021/2022 учебный год

В программу вносятся следующие изменения:

1. РПД дополнена разделом 9 «Методические рекомендации для преподавателей по организации воспитательной работы обучающимися» (стр. 28-30).

Программа одобрена на заседании кафедры — разработчика «Социология, политология и право» 21 июня 2021 г., протокол № 7

Зав. кафедрой СПП <u>21.06.2021</u> Н.М. Мухарямов

Программа одобрена методическим советом института Цифровых технологий и экономики <u>22 июня 2021г., протокол № 10</u>

Зам. директора по УМР 21.06.2021 В.В. Косулин

Согласовано:

Руководитель ООП <u>21.06.2021</u> Э.Р.Нуруллина

### Приложение к рабочей программе дисциплины



# МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ **Федеральное государственное бюджетное образовательное**

учреждение высшего образования

### «КАЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ» (ФГБОУ ВО «КГЭУ»)



#### ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

#### по дисциплине

Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления

Направление

подготовки 39.03.01 Социология

Направленность профиль 39.03.01 Экономическая социология и маркетинг

Квалификация бакалавр

Оценочные материалы для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине «Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления» (наименование дисциплины, практики)

Содержание ОМ соответствует требованиям федерального государственного стандарта высшего образования по направлению подготовки <u>39.03.01</u> «Социология» и учебному плану.

код и наименование направления подготовки

OM соответствует требованиям, предъявляемым к структуре, содержанию OM по дисциплине, а именно:

- 1 Перечень формируемых компетенций, которыми должен овладеть обучающийся в результате освоения дисциплины, соответствует ФГОС ВО и современным требованиям, предъявляемым к выпускникам на рынке труда, будущей профессиональной деятельности.
- 2 Показатели и критерии оценивания компетенций, а также шкалы оценивания обеспечивают возможность проведения всесторонней оценки результаты обучения, уровней сформированности компетенций.
- 3 Контрольные задания и иные материалы оценки результатов освоения разработаны на основе принципов оценивания: валидности, определённости, однозначности, надёжности, а также соответствуют требованиям к составу и взаимосвязи оценочных средств, полноте по количественному составу оценочных средств и позволяют объективно оценить результаты обучения, уровни сформированности компетенций.
- 4 Методические материалы ОМ содержат чётко сформулированные рекомендации по проведению процедуры оценивания результатов обучения и сформированности компетенций.
- 5. Направленность ОМ по дисциплине соответствует целям ОПОП ВО по направлению 39.03.01 «Социология» и требованиям, предъявляемым к выпускникам на рынке труда.
  - 6. Объём ОМ соответствует учебному плану подготовки.
- 7. Качество ОМ в целом обеспечивают объективность и достоверность результатов при проведении оценивания с различными целями.

Заключение. На основании проведенной экспертизы можно сделать заключение, что ОМ по дисциплине соответствует требованиям ФГОС ВО, современным требованиям, предъявляемым к выпускникам на рынке труда, в том числе к необходимым сформированным компетенциям и их индикаторам и рекомендуются для использования в учебном процессе. ОМ позволяют в полном объёме оценить уровень сформированности компетенции (индикатора достижения компетенции) в соответствии с запланированными результатами обучения по дисциплине.

Следует отметить, что созданы условия для максимального приближения системы оценки и контроля компетенций обучающихся к условиям их будущей профессиональной деятельности на основе анализа требований к компетенциям, предъявляемых к выпускникам на рынке труда.

Рассмотрено на заседании учебно-методического совета ИЦТЭ <u>«26» октября 2020г., протокол № 2.</u>

Председатель УМС ИЦТЭ,

доктор педагогических наук, доцент, директор института ИЦТЭ

(Фамилия И.О., место работы, должность, ученая степень)

Ублу Ю.В. Торкунова

личная подпись

Рецензент генеральный директор

маркетингового агентства ООО «Блубэг» (Фамилия И.О., место работы, должность, ученая степень)

\_Жукова О.В.

личная полпись

Оценочные материалы по дисциплине «Социология предпринимательства, финансово-экономического поведения и потребления» - комплект контрольно-измерительных материалов, предназначенных для оценивания результатов обучения на соответствие индикаторам достижения компетенций:

- ПК-5.1 применяет положения социологических и экономических теорий при решении поставленных задач в области экономической социологии и маркетинга.
- ПК-5.2 предлагает социально-значимые и экономически обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности.
  - ПК-5.3 анализирует рынки, бизнес-процессы и риски организации.

Оценивание результатов обучения по дисциплине осуществляется в рамках текущего контроля успеваемости, проводимого по балльнорейтинговой системе (БРС), и промежуточной аттестации.

Текущий контроль успеваемости обеспечивает оценивание процесса обучения по дисциплине. При текущем контроле успеваемости используются следующие оценочные средства: входной контроль, доклады, тесты.

Промежуточная аттестация имеет целью определить уровень достижения запланированных результатов обучения по дисциплине за 3 курс, 5 семестр. Форма промежуточной аттестации экзамен.

Оценочные материалы включают задания для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся, разработанные в соответствии с рабочей программой дисциплины.

**1.Технологическая карта** Семестр <u>5</u>

Номер			Код Уровень освоения дисциплины, бал				ы, баллы
раздела		Наимено-	индикато ра	неудов-но	удов-но	хорошо	отлично
темы	Вид СРС	вание оценочного	достижен	не зачтено		зачтено	
дис- циплин ы		средства	ия компетен ций	низкий	ниже среднего	средний	высокий
Текущий контроль успеваемости							
1	Подготовка к входному контролю	Входной контроль	ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1) ПК-5.3. (31,У1,В1)	менее 2	3-4	4-6	6-8
	Подготовка доклада	Доклад	ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1) ПК-5.3.	менее 4	4-4	4-5	5-6

Подготовка к тестированию	Пром	ПК-5.3. (31,У1,В1) ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1) ПК-5.3. (31,У1,В1) ТЕЖУТОЧНАЯ А	менее 4	4-5	5-6	6-7
Подготовка к	Тест	ПК-5.3. (31,У1,В1) ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1) ПК-5.3.	менее 4	4-5	5-6	
		ПК-5.3. (31,У1,В1)				
Подготовка доклада	Доклад	ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1)	менее 4	4-4	4-5	5-6
Подготовка к тестированию	Тест	ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1) ПК-5.3. (31,У1,В1)	менее 4	4-5	5-6	6-7
Подготовка доклада	Доклад	ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1) ПК-5.3. (31,У1,В1)	менее 4	4-4	4-5	5-6
Подготовка к тестированию	Тест	ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1) ПК-5.3. (31,У1,В1)	менее 4	4-5	5-6	6-7
Подготовка доклада	Доклад	ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.2. (31,У1,В1) ПК-5.3. (31,У1,В1)	менее 4	4-4	4-5	5-6
Подготовка к тестированию	Тест	(31, Y1, B1) ΠK-5.2. (31, Y1, B1) ΠK-5.3. (31, Y1, B1)	менее 4	4-5	5-6	6-7
	Подготовка доклада  Подготовка к тестированию  Подготовка доклада  Подготовка доклада	Тестированию  Подготовка доклад  Тест Подготовка к тестированию  Подготовка доклад  Подготовка к тестированию  Подготовка к тестированию  Подготовка к тестированию	Подготовка к тестированию Подготовка к тестированию Подготовка доклада Доклада Подготовка к тестированию подготовка на подготовка на подготовка на	Подготовка к тестированию  Подготовка к тестированию  Подготовка доклада  Доклад  Тест  Пк-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.3. (31,У1,В1) ПК-5.1. (31,У1,В1) ПК-5.3. (31,У1,В1)	Подготовка к тестированию Подготовка доклада Подготовка доклада Подготовка к тестированию подго	Подготовка к тестированию Подготовка к тестированию Подготовка к тестированию Подготовка доклада Подготовка доклада Подготовка к тестированию Подго

# 2. Перечень оценочных средств

Краткая характеристика оценочных средств, используемых при текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации обучающегося по дисциплине:

Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Оценочные материалы
Входной контроль (ВК)	Входной контроль проводится в начале семестра. Он представляет собой задание в виде вопросов, ответы на которые студент должен знать в результате изучения предыдущих дисциплин. Поставленные вопросы требуют точных и коротких ответов. Входной контроль проводится в письменном виде на первой лекции семестра в течение 15-20 минут. Итоги входного контроля используются для корректировки методик проведения лекционных и практических занятий, а также для определения уровня освоения программы образования: базового, продвинутого и высокого.	Вопросы
Доклад (Дкл)	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой публичное выступление по представлению полученных результатов решения определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы	Темы докладов, сообщений
Тест (Тест)	Система стандартизированных заданий, позволяющая автоматизировать процедуру измерения уровня знаний и умений обучающегося. Тесты представляют собой короткие задания, которые выполняются на практических занятиях в конце каждого раздела (всего разделов - 4). Проверяются знания текущего материала: основные понятия и определения; умения применять полученные знания для решения практических задач.	Комплект тестовых заданий
Экзамен (ИТкЭК)	Вопросы итогового тестирования к экзамену разработаны с целью определения уровня знаний лиц, показывающие конечный результат освоения дисциплины	Комплект итоговых тестовых заданий к экзамену

# 3. Оценочные материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

Наименование оценочного средства	Входной контроль (ВК)
Представление и содержание оценочных материалов	Входной контроль проводится в начале семестра. Он представляет собой задание в виде вопросов, ответы на которые студент должен знать в результате изучения предыдущих дисциплин. Контроль проводится по оценке остаточных знаний по таким дисциплинам как «Социальная структура современного общества», «Основы экономики», «Основы статистики», «Социология маркетинговых коммуникаций» и др. Поставленные вопросы требуют точных и коротких ответов. Входной контроль проводится в письменном виде на первой лекции семестра в течение 15-20 минут. Итоги входного контроля используются для корректировки методик проведения лекционных и практических занятий, а также для определения уровня освоения программы образования: базового, продвинутого и высокого.

	<ul> <li>Вопросы входного контроля:</li> <li>1. Раскройте содержание категории «экономика», «экономическое поведение», «экономическое сознание».</li> <li>2. Дайте характеристику уровням социологического и экономического знания.</li> <li>3. Дайте характеристику основным категориям социологии.</li> <li>При выполнении задания входного контроля учитываются следующие критерии оценки: знание материала, последовательность изложения, владение речью и терминологией.</li> <li>Критериями оценки выполнения задания входного контроля, согласно достигнутого уровня, являются:</li> <li>Высокий уровень:</li> <li>содержание материала раскрыто в полном объеме, предусмотренном программой дисциплины, содержание материала раскрыто последовательно, достаточно хорошо продумано, материал изложен грамотным языком, с точным использованием терминологии, показано</li> </ul>
Критерии оценки и шкала оценивания в баллах	умение иллюстрировать материал конкретными примерами — 6-8 баллов. Средний уровень: - показано общее понимание вопроса, достаточное для дальнейшего изучения программного материала, последовательность изложения материала достаточно хорошо продумана, материал изложен грамотным языком, допущены некоторые ошибки в использовании терминологии, показано умение делать обобщение, выводы — 4-6 балла. Ниже среднего уровень: - содержание материала раскрыто неполно, материал изложен верно, однако отмечена непоследовательность изложения материала, в изложении материала имелись затруднения и допущены ошибки в
	определении понятий и в использовании терминологии — 3-4 балла. Низкий уровень: не раскрыто основное содержание учебного материала, путаница в изложении материала, допущены ошибки в определении понятий, полное неумение делать обобщение, выводы, сравнения — менее 2-х баллов. Количество баллов за выполнение заданий входного контроля: минимум — 3 б. Количество баллов за выполнение заданий входного контроля: максимум — 8 б. Максимальное количество баллов по балльно - рейтинговой системе за выполнение заданий входного контроля за 4 семестр — 8 баллов.
Наименование	,, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,
оценочного средства	Доклад (Дкл)
Представление	Требования к докладу: ФИО и № гр. студента Тема:
и содержание оценочных материалов	Введение включает актуальность, цель и основные задачи раскрытия проблемы. Почему эта тема актуальна? Основная часть 1. Теоретические основы рассматриваемого процесса, принципа, явления,
	функции, опыта и т.д. (О чем идет речь?)  2. Проблемы практической реализации рассматриваемого процесса,

принципа, явления, функции, опыта и т.д. (В чем суть проблемы?)

#### Заключение

- 1. Краткое изложение (аннотация) полученных результатов раскрытия изучаемой темы
- 2. Собственное отношение к описанной проблеме.

(Что вы думаете по существу темы и что предлагаете?)

Тезисы выполняются на листах формата A4 (297х210мм), пронумерованных, с полями. Текст печатается шрифтом TimesNewRoman, кегль — 14, минимум 18 пт. Поля: верхнее, нижнее — по 2 см., левое — 3 см., правое — 1 см. Форматирование — по ширине. Отступ первой строки — 1,25 см. Тезисы представляются в файле.

Выступление не должно превышать 10 минут. Краткое изложение сути вопроса.

Предусмотрены ответы на вопросы аудитории.

Комплект тем докладов к Разделу 1.

- 1. Основные подходы к развитию теории предпринимательства в зарубежной литературе
- 2. Предприниматель в буржуазном обществе: герой, изгой, «типичный представитель»?
- 3. Концепция "предпринимательского общества" основные черты трактовки современного предпринимательства
- 4. Этнический бизнес: социальные предпосылки его существования и развития
- 5. Основные проблемы во взаимоотношениях бизнеса и государства в сфере социальной ответственности бизнеса
- 6. Типы самозанятых какие из них ближе к предпринимательству и почему?
- 7. Предпринимательство за пределами экономической сферы общества природа и формы проявления этого феномена.
- 8. Характерные черты предпринимательской деятельности в современных условиях.
- 9. Современные проблемы развития предпринимательской деятельности за рубежом.
- 10. Роль и значение современного бизнеса в экономике Российской Федерации.
- 11. Формы и виды конкуренции в условиях перехода России к рыночной экономике.

Комплект тем докладов к Разделу 2.

- 1. Какие виды капитала нужнее стартующим предпринимателям?
- 2. Формы доверия и их зримые проявления в предпринимательской практике
- 3. Каким образом предпринимательское сообщество может добиться легитимности прав собственности в глазах общества?
- 4. Стоит ли доверие рассматривать только как форму калькулируемого риска?
- 5. «Любовный капитал» плюсы и минусы его использования стартующими предпринимателями
- 6. Неформальные следствия формальных стратегий государства в отношении предпринимательства
- 7. Государство в переходной экономике как генератор институциональной

среды для предпринимательства: шансы и опасности

- 8. Отношение населения к «олигархам» выражение уравнительной психологии или...?
- 9. Роль инноваций в повышении конкурентоспособности предприятия.
- 10. Инновационная функция малого предпринимательства.
- 11. Роль и место инновационного предпринимательства в стабилизации государственной экономики.
- 12. Инновационная деятельность как одно из основных направлений развития малого и среднего бизнеса.

### Комплект тем докладов к Разделу 3.

- 1. Обзор основных зарубежных сетевых ресурсов по теории предпринимательства: характеристика,
- 2. Зачем нужны и какими бывают лонгитюдные исследования предпринимательства?
- 3. Конкурентное сотрудничество (co-opetition): в чем оно проявляется и почему предприниматели на него идут?
- 4. Возможен ли бизнес с друзьями?
- 5. Новейшие формы «силового предпринимательства в России
- 6. Проблема административных барьеров: стоит ли верить предпринимателям буквально?
- 7. Частно-государственое партнерство или захват бизнеса: что происходит в России?
- 8. Коррупционные практики: кто больше виноват бизнес или чиновничество?
- 9. Феномен потребления.
- 10. Понятие потребления и структура феномена.
- 11. История изучения потребления и поведения потребителей.
- 12. Появление и институционализация социологии потребления.
- 13. Культура и субкультура потребления.
- 14. Институционализация новых потребительских норм.
- 15. Потребительство (консюмеризм) как образ жизни.
- 16. Общество потребления и индикаторы материализма.

#### Комплект тем докладов к Разделу 4.

- 1. Регулирование индивидуального потребления.
- 2. Мораль и потребление.
- 3. Моральные нормы и потребление.
- 4. Обычай и потребление.
- 5. Обычай, традиция и их роль в регулировании потребления.
- 6. Механизмы воздействия на потребление.
- 7. Субкультура потребления.
- 8. Классификация потребительских практик и ее социальные последствия. Сегментирование рынка. Позиционирование товара.
- 9. Движение в защиту прав потребителей.
- 10. История формирования движений потребителей в западных странах.
- 11. Самоорганизация потребителей в России
- 12. Влияние классового поля на потребление.
- 13. Особенности потребительского поведения классов.
- 14. Потребление как инструмент воспроизводства классовых позиций.

	<ul> <li>15. Престижное, показное, статусное потребление.</li> <li>16. Компенсаторное потребление.</li> <li>17. Потребление как инструмент символического конструирование возрастных границ. Классификация индивидуального потребительского поведения по целям.</li> <li>18. Модель целерационального потребителя.</li> <li>19. Модель традиционного потребительского поведения.</li> </ul>
Критерии оценки и	При выполнении докладов учитываются следующие критерии оценки: знание материала, последовательность изложения, владение речью и терминологией. Критериями оценки выполнения докладов, согласно достигнутого уровня, являются: Высокий уровень: - содержание материала раскрыто в полном объеме, предусмотренном программой дисциплины, содержание материала раскрыто последовательно, достаточно хорошо продумано, материал изложен грамотным языком, с точным использованием терминологии, показано умение иллюстрировать материал конкретными примерами — 6 баллов. Средний уровень: - показано общее понимание вопроса, достаточное для дальнейшего изучения программного материала, последовательность изложения материала достаточно хорошо продумана, материал изложен грамотным языком, допущены некоторые ошибки в использовании терминологии,
шкала оценивания в баллах	языком, оопущены некоторые ошиоки в использовании терминологии, показано умение делать обобщение, выводы — 5 баллов.  Ниже среднего уровень:  - содержание материала раскрыто неполно, материал изложен верно, однако отмечена непоследовательность изложения материала, в изложении материала имелись затруднения и допущены ошибки в определении понятий и в использовании терминологии — 4 балла.  Низкий уровень:  - не раскрыто основное содержание учебного материала, путаница в изложении материала, допущены ошибки в определении понятий, полное неумение делать обобщение, выводы, сравнения — менее 4-х баллов.  Количество баллов за каждый подготовленный доклад: минимум — 4 балла.  Количество баллов за каждый подготовленный доклад: максимум — 6 баллов.  Максимальное количество баллов по балльно - рейтинговой системе за выполнение подготовленных докладов за 4 семестр — 24 балла.
Наименование оценочного средства	Тест (Тест)
Представление и содержание оценочных материалов	Комплект тестовых заданий к Разделу 1.  1. Какое количество волн выделяют в развитии процесса научного осмысления практики предпринимательства:  а) 3  б) 2  в) 4  2. Отметьте один из побудительных мотивов деятельности предпринимателя, выделенных Шумпетером:

а) □потребность в господстве, влиянии
б) [55]стремление к успеху
в) получение максимальной прибыли
3. Отметьте один из побудительных мотивов деятельности предпринимателя
выделенных Шумпетером:
а) прадость творчества при самостоятельном ведении дел
б) □потребность в господстве, влиянии
в) внедрение инноваций
4. Укажите хозяйственную операцию сельскохозяйственного
предпринимателя, которая относится к производственному
предпринимательству:
а) ремонтно-строительные работы в животноводстве
б) □плата процентов за краткосрочный кредит
в) прекламная деятельность
5. Укажите хозяйственную операцию сельскохозяйственного
предпринимателя, которая относится к производственному
предпринимательству:
а) Паренда торговых складов
б) прекламная деятельность
в) [5] приобретение семян
6. Какой вид предпринимательства предусматривает торгово-обменные
операции по купле-продаже товаров:
а) Пфинансовое
б) коммерческое
в) производственное
7. Как называется энергичный предприниматель с отрицательной
социальной ориентацией:
а) «Рак»
б) «Дельфин»
в)[ <u>s</u> s] «Акула»
8. Как называется энергичный предприниматель с положительной
социальной ориентацией:
а) «Дельфин»
б) «Акула»
в) «Рак»
9. Как называется малоэнергичный предприниматель с отрицательной
социальной ориентацией:
а) «Акула»
б) «Дельфин»
в) «Рак»
10. Одна из основных групп навыков, необходимых предпринимателю:
а) дополнительная
б) технологическая
в) основная
11. Одна из основных групп навыков, необходимых предпринимателю:
а) экономическая
б) концептуальная
в) прибыльная
12. Одна из основных групп навыков, необходимых предпринимателю:
а) политическая
б) коммуникативная
в) положительная

- 13. Отметьте разновидность посредников в финансовом предпринимательстве: а) брокеры б) агенты в) дилеры 14. Отметьте разновидность посредников в финансовом предпринимательстве: а) агенты б) представители в) маклеры Комплект тестовых заданий к Разделу 2. 15. Отметьте разновидность посредников в коммерческом предпринимательстве: а) дилеры б) маклеры в) брокеры 16. Отметьте разновидность посредников в коммерческом предпринимательстве: а) брокеры б) агенты в) представители 17. Индивидуальное предпринимательство регистрируется в форме: а) □юридического лица б) в любой форме в) физического лица 18. Отметьте недостаток и слабую сторону индивидуального предпринимательства (ИП): а) финансово-экономическая уязвимость бизнеса сориентированного на одного человека б) ответственность по обязательствам своим имуществом в) наличие основных и дополнительных участников в форме хозяйствования 19. Отметьте недостаток и слабую сторону индивидуального предпринимательства (ИП): а) наличие основных и дополнительных участников в форме хозяйствования б) финансово-экономическая уязвимость бизнеса сориентированного на одного человека в) необходимость выполнять несколько производственно-хозяйственных функций одному человеку 20. Каковы недостатки акционерной формы хозяйствования: а) число участников не должно быть меньше пяти человек б) обязательства бессрочной выплаты дивидендов в) легкость управления 21. Каковы недостатки акционерной формы хозяйствования: а) громоздкость управления б) число участников не должно быть меньше пяти человек в) ответственность участников АО своим имуществом
  - 22. Предпринимательство это самостоятельная, инициативная
  - деятельность физических и юридических лиц, осуществляемая с целью:
  - а) помощи нуждающимся
  - б) получения прибыли

- в) удовлетворения амбиций
- 23. За унитарным предприятием закрепляется имущество:
- а) на правах собственности
- б) на правах долгосрочной аренды
- в) на правах оперативного управления либо хозяйственного ведения
- 24. Целью предпринимательства является:
- а) пополнение бюджета государства налоговыми поступлениями
- б) систематическое получение прибыли
- в) удовлетворение потребностей населения в товарах и услугах
- 25. Ключевые слова, определяющие понятие «предпринимательство»:
- а) риск, прибыль, потребности, конкуренция
- б) конкуренция, прибыль, налоги
- в) риск, прибыль, инициатива, инновации
- 26. Важнейшими чертами предпринимательства являются:
- а) постоянный поиск новых идей, риск, экономическая зависимость от макроэкономической ситуации в стране
- б) риск и неопределенность, самостоятельность и свобода деятельности, опора на инновации
- в) самостоятельность, оглядка на конкурентов, опора на инновации
- 27. К предпринимательству не относится деятельность:
- а) эмиссия ценных бумаг и торговля ими
- б) торговля продуктами питания
- в) организация регулярных пассажирских перевозок
- 28. Субъектами предпринимательства могут быть:
- а) физические лица
- б) юридические лица
- в) физические и юридические лица
- 29. Предпосылки, предопределяющие становление предпринимательства в России:
- а) политические, экономические, юридические, психологические
- б) политические, экономические, юридические, культурные
- в) политические, экономические, социальные

Комплект тестовых заданий к Разделу 3.

- 30. Какие бывают формы предпринимательства:
- а) индивидуальное, совместное
- б) индивидуальное, партнерское, корпоративное
- в) частное, общее, государственное
- 31. Впервые термин «мотивация» ввел в круг научно-философского общения:
- а) Шопенгауэр
- б) Леонтьев
- в) Маслоу
- 32. Высшей ступенью мотивационной иерархии Маслоу считал потребность в:
- а) дружбе
- б) самовыражении
- в) познании
- 33. Три потребности, имеющие наибольшую значимость в теории мотивации, разработанной Мак-Клелландом:
- а) признание, успех и причастность

- б) любовь, власть и причастность
- в) власть, успех и причастность
- 34. Одна из форм экономического принуждения:
- а) внешнеэкономическое
- б) внутриэкономическое
- в) социальное
- 35. Одна из форм экономического принуждения:
- а) массовое
- б) осознанное
- в) экономическое
- 36. Одна из форм экономического принуждения:
- а) внутриэкономическое
- б) технологическое
- в) осознанное
- 37. Одна из форм экономического принуждения:
- а) массовое
- б) социальное
- в) моральное
- 38. Интерес это:
- а) осознанная потребность
- б) осознанное мышление
- в) осознанная мотивация
- 39. По степени осознания потребности бывают:
- а) элементарные, сложные
- б) материальные, духовные
- в) рациональные, иррациональные
- 40. Первая историческая система стратификации:
- а) каста
- б) рабство
- в) сословные деления
- 41. Фактором стратификации общества может выступать:
- а) доход
- б) пол
- в) национальность
- 42. Один из создателей стратификационной теории Сорокин выделял некоторые виды стратификации:
- а) экономическая, социальная, профессиональная
- б) политическая, профессиональная, экономическая
- в) социальная, политическая, профессиональная
- 43. Первыми попытались объяснить природу социальной стратификации:
- а) Карл Маркс и Макс Вебер
- б) Руссо и Макс Вебер
- в) Руссо и Карл Маркс
- 44. Функциональный подход к анализу стратификации предполагает, что:
- а) стратификация не необходима, но и не неизбежна
- б) стратификация не всегда является необходимой и полезной
- в) стратификация естественна, необходима, неизбежна

Комплект тестовых заданий к Разделу 4.

- 45. Высшая страта в Российском обществе представлена:
- а) финансовой олигархией

- б) средним классом
- в) интеллигенцией
- 46. В социальной структуре наиболее развитых стран Северной Америки и Западной Европы преобладает:
- а) низший класс
- б) средний класс
- в) высший класс
- 47. Сколько % россиян составляет средний класс:
- а) больше 60
- б) меньше 10
- в) около 30
- 48. Кого можно отнести к среднему классу:
- а) учителя
- б) мелкая буржуазия
- в) врачи
- 49. Кого можно отнести к среднему классу:
- а) банкиры
- б) учителя
- в) ученые
- 50. Что является источником богатств в обществе:
- а) земля
- б) труд
- в) торговля
- 51. Кто из великих экономистов обнаружил в рыночном механизме саморегулирующуюся систему, отвечающую за организованное удовлетворение потребностей общества:
- а) Смит
- б) Кейнс
- в) Маркс
- 52. С именем, какого автора связано возникновение и развитие парадигмы «экономический детерминизм»:
- а) Рикардо
- б) Маркс
- в) Парето
- 53. Кто из великих экономистов полагал, что мотивы экономической деятельности людей легче понять, обратившись к скрытым предрассудкам, чем к здравому смыслу:
- а) Рикардо
- б) Смит
- в) Веблен
- 54. Из продажи товаров и услуг извлекается такая форма дохода, как:
- а) рента
- б) капитал
- в) заработная плата
- 55. Из продажи товаров и услуг извлекается такая форма дохода, как:
- а) заработная плата
- б) проценты
- в) земля
- 56. Исходной аналитической единицей экономической теории является индивид, а экономической социологией:
- а) общество
- б) имущественные связи

	в) группа 57. Исходной аналитической единицей экономической теории является
	индивид, а экономической социологией:
	а) экономический объект
	б) общество
	в) институты
	58. Экономическая социология должна исследовать, как полагает, только
	институциональный контекст хозяйства, но не само хозяйство
	а) Шмоллер
	б) Вебер
	в) Шумпетер
	59. Кто из экономистов разработал особый тип «социология финансов»,
	выдвинув здесь несколько плодотворных идей о налоговой политике:
	а) Шумпетер
	б) Поланьи
	в) Веблен
	Тесты представляют собой короткие задания, которые выполняются в
	конце практического занятия каждого модуля.
	Верный ответ на каждый вопрос теста оценивается в $0,5$ балл; неверный
	omsem-0 баллов.
	Критериями оценки выполнения тестов, согласно достигнутого уровня, являются:
Критерии	Высокий уровень оценивается правильным выполнением 14 тестовых
оценки и	заданий и получением - 7 баллов;
шкала	Средний уровень оценивается правильным выполнением — 12 тестовых
оценивания	заданий и получением – 6 баллов;
в баллах	Уровень «ниже среднего» оценивается правильным выполнением – 10
	тестовых заданий и получением — 5 баллов;
	Низкий уровень оценивается выполнением менее 8 тестовых заданий и
	получением менее 4-х баллов.
	Количество баллов: минимум – 4 Количество баллов: максимум – 7
	Максимальное количество баллов по балльно - рейтинговой системе за
	выполнение тестовых заданий за 4 семестр – 28 баллов.

### 4. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Наименование оценочного средства	Экзамен (Итоговой тест к экзамену)
Представление	Итоговый тест к экзамену содержит 40 вопросов с заданиями 4-х типов
и содержание	(закрытые, открытые тесты, тесты на упорядочение, на установление
оценочных	соответствия).
материалов	
	1. Какое количество волн выделяют в развитии процесса научного
	осмысления практики предпринимательства:
	a) 3
	6) 2
	B) 4
	2. Отметьте один из побудительных мотивов деятельности предпринимателя,

выделенных Шумпетером:
а) □потребность в господстве, влиянии
б) [55]стремление к успеху
в) получение максимальной прибыли
3. Отметьте один из побудительных мотивов деятельности предпринимателя,
выделенных Шумпетером:
а) прадость творчества при самостоятельном ведении дел
б) Ппотребность в господстве, влиянии
в) внедрение инноваций
4. Укажите хозяйственную операцию сельскохозяйственного
предпринимателя, которая относится к производственному
предпринимательству:
а) ремонтно-строительные работы в животноводстве
б) □плата процентов за краткосрочный кредит
в) Прекламная деятельность
5. Укажите хозяйственную операцию сельскохозяйственного
предпринимателя, которая относится к производственному
предпринимательству:
<ul><li>а) □аренда торговых складов</li></ul>
б) Прекламная деятельность
в) [55]приобретение семян
6. Какой вид предпринимательства предусматривает торгово-обменные
операции по купле-продаже товаров:
а) Дфинансовое
б) коммерческое
в) производственное
7. Как называется энергичный предприниматель с отрицательной социальной
ориентацией:
а) «Рак»
б) «Дельфин»
в)[ <u>ss</u> ] «Акула»
8. Как называется энергичный предприниматель с положительной
социальной ориентацией:
а) «Дельфин»
б) «Акула»
в) «Рак»
9. Как называется малоэнергичный предприниматель с отрицательной
социальной ориентацией:
а) «Акула»
б) «Дельфин»
в) «Рак»
10. Одна из основных групп навыков, необходимых предпринимателю:
а) дополнительная
б) технологическая
в) основная
11. Одна из основных групп навыков, необходимых предпринимателю:
а) экономическая
б) концептуальная
в) прибыльная
12. Одна из основных групп навыков, необходимых предпринимателю:
а) политическая
б) коммуникативная

- в) положительная
- 13. Отметьте разновидность посредников в финансовом предпринимательстве:
- а) брокеры
- б) агенты
- в) дилеры
- 14. Отметьте разновидность посредников в финансовом предпринимательстве:
- а) агенты
- б) представители
- в) маклеры
- 15. Отметьте разновидность посредников в коммерческом предпринимательстве:
- а) дилеры
- б) маклеры
- в) брокеры
- 16. Отметьте разновидность посредников в коммерческом предпринимательстве:
- а) брокеры
- б) агенты
- в) представители
- 17. Индивидуальное предпринимательство регистрируется в форме:
- а) □юридического лица
- б) в любой форме
- в) физического лица
- 18. Отметьте недостаток и слабую сторону индивидуального предпринимательства (ИП):
- а) финансово-экономическая уязвимость бизнеса сориентированного на одного человека
- б) ответственность по обязательствам своим имуществом
- в) наличие основных и дополнительных участников в форме хозяйствования
- 19. Отметьте недостаток и слабую сторону индивидуального предпринимательства (ИП):
- а) наличие основных и дополнительных участников в форме хозяйствования
- б) финансово-экономическая уязвимость бизнеса сориентированного на одного человека
- в) необходимость выполнять несколько производственно-хозяйственных функций одному человеку
- 20. Каковы недостатки акционерной формы хозяйствования:
- а) число участников не должно быть меньше пяти человек
- б) обязательства бессрочной выплаты дивидендов
- в) легкость управления
- 21. Каковы недостатки акционерной формы хозяйствования:
- а) громоздкость управления
- б) число участников не должно быть меньше пяти человек
- в) ответственность участников АО своим имуществом
- 22. Предпринимательство это самостоятельная, инициативная деятельность физических и юридических лиц, осуществляемая с целью:
- а) помощи нуждающимся
- б) получения прибыли
- в) удовлетворения амбиций
- 23. За унитарным предприятием закрепляется имущество:

- а) на правах собственности
- б) на правах долгосрочной аренды
- в) на правах оперативного управления либо хозяйственного ведения
- 24. Целью предпринимательства является:
- а) пополнение бюджета государства налоговыми поступлениями
- б) систематическое получение прибыли
- в) удовлетворение потребностей населения в товарах и услугах
- 25. Ключевые слова, определяющие понятие «предпринимательство»:
- а) риск, прибыль, потребности, конкуренция
- б) конкуренция, прибыль, налоги
- в) риск, прибыль, инициатива, инновации
- 26. Важнейшими чертами предпринимательства являются:
- а) постоянный поиск новых идей, риск, экономическая зависимость от макроэкономической ситуации в стране
- б) риск и неопределенность, самостоятельность и свобода деятельности, опора на инновации
- в) самостоятельность, оглядка на конкурентов, опора на инновации
- 27. К предпринимательству не относится деятельность:
- а) эмиссия ценных бумаг и торговля ими
- б) торговля продуктами питания
- в) организация регулярных пассажирских перевозок
- 28. Субъектами предпринимательства могут быть:
- а) физические лица
- б) юридические лица
- в) физические и юридические лица
- 29. Предпосылки, предопределяющие становление предпринимательства в России:
- а) политические, экономические, юридические, психологические
- б) политические, экономические, юридические, культурные
- в) политические, экономические, социальные
- 30. Какие бывают формы предпринимательства:
- а) индивидуальное, совместное
- б) индивидуальное, партнерское, корпоративное
- в) частное, общее, государственное
- 31. Впервые термин «мотивация» ввел в круг научно-философского общения:
- а) Шопенгауэр
- б) Леонтьев
- в) Маслоу
- 32. Высшей ступенью мотивационной иерархии Маслоу считал потребность в:
- а) дружбе
- б) самовыражении
- в) познании
- 33. Три потребности, имеющие наибольшую значимость в теории мотивации, разработанной Мак-Клелландом:
- а) признание, успех и причастность
- б) любовь, власть и причастность
- в) власть, успех и причастность
- 34. Одна из форм экономического принуждения:
- а) внешнеэкономическое
- б) внутриэкономическое
- в) социальное

35. Одна из форм экономического принуждения: а) массовое б) осознанное в) экономическое 36. Одна из форм экономического принуждения: а) внутриэкономическое б) технологическое в) осознанное 37. Одна из форм экономического принуждения: а) массовое б) социальное в) моральное 38. Интерес – это: а) осознанная потребность б) осознанное мышление в) осознанная мотивация 39. По степени осознания потребности бывают: а) элементарные, сложные б) материальные, духовные в) рациональные, иррациональные 40. Один из недостатков индивидуального предпринимательства: а) финансово-экономическая уязвимость бизнеса сориентированного на одного человека б) ответственность по обязательствам своим имуществом в) наличие основных и дополнительных участников в форме хозяйствования Критерии Итоговой тест к экзамену представляют собой короткие задания, которые оценки и выполняются в течение 60 минут. Критериями оценки выполнения итогового теста к экзамену, согласно шкала оценивания достигнутого уровня, являются: Верный ответ на каждый вопрос теста оценивается в 1 балл; неверный ответ – 0 баллов. Для «высокого уровня» предполагается решение — 40 тестовых заданий. Для уровня «ниже среднего» предполагается решение — 30 тестовых заданий Для «низкого уровня» предполагается решение 20 тестовых заданий. «Высокий уровень» оценивается правильным выполнением 40 тестовых заданий и получением - 40 баллов; «Средний уровень» оценивается правильным выполнением — 30 тестовых заданий и получением – 30 баллов; Уровень «ниже среднего» оценивается правильным выполнением – 20 тестовых заданий и получением – 20 баллов; «Низкий уровень» оценивается выполнением менее 20 тестовых заданий и получением менее 20 баллов. Количество баллов: минимум – 20 Количество баллов: максимум – 40 Максимальное количество баллов по балльно - рейтинговой системе за выполнение итогового тестового задания к экзамену за 3 семестр – 40

баллов.